







Entrega até dia 13 de abril de 2018 Apresentação dos projetos dia 19 de maio de 2018

Ensino Secundário

Nome da Empresa / Projeto
Nome do(s) Aluno(s) empreendedor(es)
Nome do(s) Aldio(s) empreendedor(es)
-
<u>-</u>
Conctatos:
Nome
Telefonee-mail
Professor:
Ano de Escolaridade do grupo Turma
Nome da Escola
Concelho
Data de entrega do Projeto 2018

























Plano de Negócios



Este documento foi preparado pelos promotores do projeto para descrição do plano de negócios para apoiar o júri no processo de seleção da iniciativa .Quaisquer dúvidas ou questões para o preenchimento do formulário poderão ser esclarecidas através do Email **geral@airo.pt**

1. Resumo do projeto

2.

3.

	n é que são os principais clientes, a que se destinam os nossos produtos e/ou serviço
necessário?	
spetos inov	radores do projeto
Como é que o	radores do projeto o meu projeto se vai diferenciar dos existentes? Vou prestar um serviço mais bara nalidade? Com uma tecnologia inovadora? Fica num lugar mais acessível?
Como é que o	o meu projeto se vai diferenciar dos existentes? Vou prestar um serviço mais bara
Como é que o	o meu projeto se vai diferenciar dos existentes? Vou prestar um serviço mais bara
Como é que o	o meu projeto se vai diferenciar dos existentes? Vou prestar um serviço mais bara
Como é que o	neu projeto se vai diferenciar dos existentes? Vou prestar um serviço mais bara



























4. ANÁLISE DE MERCADO

4.a) Segmentação de Mercado - Mercado Alvo (quem são os meus clientes?)
Quem é que são os meus principais clientes (Qual é a sua idade, sexo, qual é a sua capacidade financeira,)?
4.b) Análise dos Principais concorrentes
Caso existam empresas idênticas que produzam, comercializem ou prestem algum serviço na área do meu projeto devo mencionar quais são ou na impossibilidade referir quais poderão ser.
4.c) Análise Swot
Ferramenta utilizada para fazer análise do ambiente, sendo usada como base para gestão e planeamento estratégico de uma empresa.
Strengts (Forças)
Weaknenses (Fraquezas)
Opportunities (Oportunidades)
Threats (Ameaças)

Promovido por: | Escolas Participantes:



























5. A EMPRESA / PROJETO

5.a) Nome da Empresa e Slogan

Frase que deve mencionar sinteticamente qual é o meu objetivo com a criação do negócio e como
quero que a minha empresa seja conhecida. Exemplo: Red Bull – "Dá-te Asas!"; Vodafone – "Melhor
é impossível"; NOS – "Há mais em NOS" – MEO – "O melhor do mundo está em sua casa".

5.b) Principais produtos / serviços comercializados

Mencionar quais são os principais produtos ou serviços que irei produzir ou comercializar. Fazer uma projeção para o primeiro ano de atividade.

1º Ano de atividade

Designação do(s) produto(s) / Serviço(s)	Quantidade	Preço unitário	Valor Total (quantidade X Preço unitário)
		€	€
		€	€
		€	€
	Valor To	otal em Euros	€

5.c) Recursos Humanos

Fazer uma breve análise de quais deverão ser os recursos humanos necessários para desenvolver de forma adequada as atividades da empresa.

	Nº de Trabalhadores
Pessoal Dirigente (gestores)	_ _
Técnicos qualificados (com formação específica para desenvolver a atividade da empresa)	_ _
Comerciais (que ajudam nas vendas dos produtos da empresa)	
Administrativos (que dão apoio na organização dos documentos da empresa)	_ _
Outros (limpeza, segurança,)	
Número total de recursos humanos	11111

5.d) Financiamento do projeto (Estimativa de valores)

Para criar a empresa são necessários um conjunto de recursos sendo imprescindível para a empresa possuir o financiamento necessário para o seu lançamento. Assim neste ponto devem ser colocados de uma forma geral todos os recursos financeiros necessários para desenvolver o projeto.

Investimento necessário – 1º Ano (valores estimados)

Custos com a criação da empresa (registo da empresa, patentes)	
Instalações: compra arrendamento (Escolhe uma opção)	

Promovido por:









































Plano de Negócios

Outros	custos (Especifica)
	=
	-
	Total do Investimento necessário
5.e) Ti _l	pos de financiamento
Exist	em várias formas de financiar uma empresa, alguns financiamentos ainda são po
	ntados em Portugal. O empresário tem duas grandes formas de o fazer: Capitais próprio
capita	ais alheios.
Tendo	em conta o investimento necessário, indique a que tipo/os de financiamento recorreria:
a)	Capitais próprios
b)	Crédito bancário (obtenção de um empréstimo junto de um credor, normalmente um banco, durante
	período de tempo pré-determinado
c)	Business angels (Troca de dinheiro por uma parcela do capital, e, como tal, de uma parte do controlo
	empresa). (Pode recorrer a investidores privados, amigos, família.
d)	Capital de risco (participações minoritárias e temporárias da sociedade ou fundos de capital de risco
	capital da empresa)
Outros	s dados que ainda consideres importantes para a apresentação do projeto
Julios	dados que amad consideres importantes para a apresentação do projeto
	Assinatura do(s) empreendedor(es)

* Podes juntar ao projeto outros elementos para melhor explicar a ideia tais como plano de negócios,

Promovido por:





maquetes ou outra informação adicional.





















